

MICROSOFT DYNAMICS 365 BUSINESS CENTRAL

und Allgeier itrade commodities

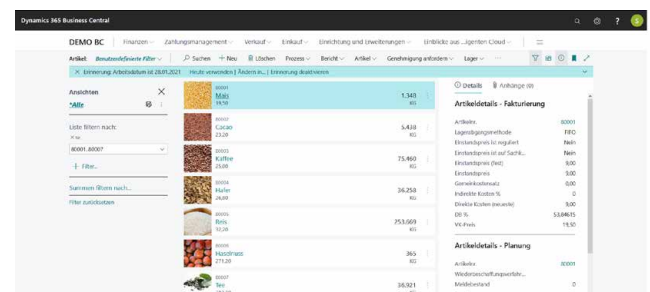
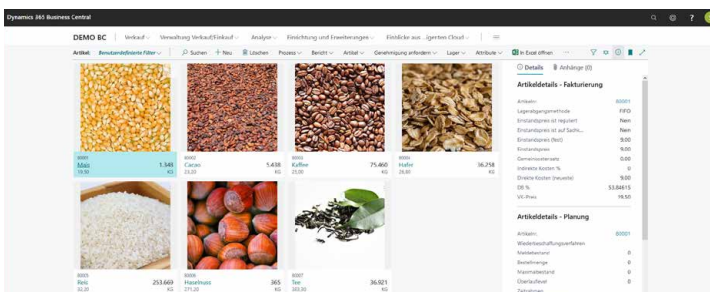
Die ERP-Lösung für den internationalen Rohstoffhandel


Allgeier itrade commodities bildet durch branchenspezifische Erweiterungen alle relevanten Geschäftsprozesse entlang der gesamten Handelskette ab – vom Kauf über den Transport bis hin zur Weiterverarbeitung. Das schafft Transparenz und lässt eventuelle Risiken am internationalen Markt schneller erkennen.



Gold Enterprise Resource Planning
Gold Application Integration
Gold Collaboration and Content
Gold Cloud Platform
Gold Datacenter

Zur hohen Abdeckung allgemeiner Anforderungen an betriebswirtschaftliche Lösungen, die in Microsoft Dynamics 365 Business Central abgebildet werden, bietet Allgeier itrade commodities passgenaue Branchenspezifika, welche im Rohstoff- und Außenhandel Wettbewerbsvorteile liefern und das Tagesgeschäft vereinfachen und beschleunigen.



 Sie möchten mehr Details zu den einzelnen Funktionen?
Die finden Sie hier: allgeier-inovar.de/itrade



Branchenspezifische Funktionen für den Rohstoff- und Außenhandel

- Kontraktverwaltung mit Lieferplanung
- Partieverwaltung
- Vor-, mitlaufende und Nachkalkulation
- Finanzierung (Akkreditive, Versicherungen, Kredite)
- Qualitätsmanagement: Spezifikationen und Analysen
- Cashflow
- Prozessfertigung
- Chargenverfolgung
- Streckengeschäfte
- Devisenverwaltung
- Börsengeschäfte
- Steuerschlüssel

- Flexible Belege/Dokumente
- Permanente Bilanzierung / automatische Rückstellungsbuchungen
- Mehrere USt-IdNr. pro Mandant, Debitor und Kreditor
- Verpackungseinheiten
- Washout
- Preiseinheiten
- Abbildung zweiter Menge
- WebClient
- TabletClient
- Dokumentenmanagement (metasonic® Suite)



Finanzmanagement

Übersichtliche Unternehmensdarstellung

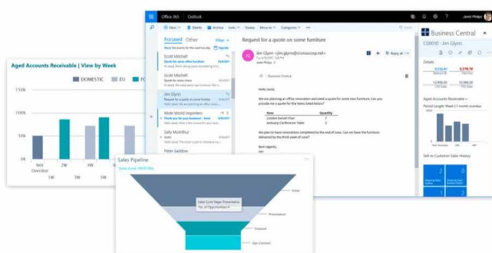
Bündelung von Daten aus Finanzbuchhaltung, Einkauf, Verkauf, Lager und Kundeninteraktionen für eine überschaubare Unternehmensdarstellung.

Finanzabschlüsse und Reportings

Beschleunigung von Finanzabschlüssen und Berichterstellung durch intelligente Arbeitsabläufe. Zeitgleich werden Compliance-Anforderungen eingehalten.

Finanzprognosen

Verbesserte Finanzprognosen durch mehrdimensionale Analysen und Microsoft Excel-Integration.



Vertrieb und Kundenservice

Kontakte stärken und Beziehungen effizienter nutzen

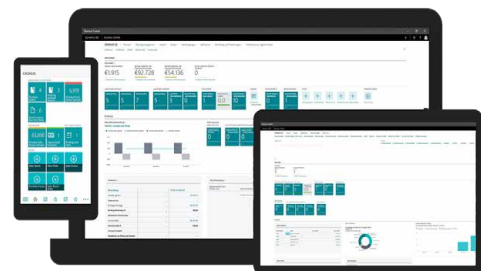
Priorisierung von Leads je nach Umsatzpotenzial und Nutzung von Up- und Cross-Selling-Chancen durch Verfolgung sämtlicher Interaktionen mit Kunden.

Vertriebsproduktivität steigern

Beschleunigung von Verkaufsprozessen durch schnellere Reaktionsmöglichkeiten auf vertriebs- und service-bezogene Anfragen.

Servicequalität steigern

Durch einen ganzheitlichen Überblick über Workloads in Serviceabteilungen können Servicefälle effizienter zugewiesen und deren Abwicklung beschleunigt werden.





Projektentwicklung

A- bis Z-Optimierung

Echtzeitdaten und übersichtliche Dashboards helfen bei der Verwaltung und Planung von Budgets, Mitarbeitern und Ressourcen und ermöglichen Ihnen jederzeit die Überwachung von Projektstatus.



Lagermanagement

Optimierung von Lagerbeständen

Integrierte Geschäftslogik hilft bei Vorkalkulationen von Mengen unter Berücksichtigung von Meldebeständen und Vorlaufzeiten von Lieferanten.

Automatisierte Lieferkette:

Kontrollierte Einkaufsprozesse durch vernetzte und transparente Abläufe in der gesamten Lieferkette.



Warenwirtschaft

Ablaufplanung und -umsetzung optimieren

Absatzprognosen und Vorhersagen geben Aufschluss über eventuelle Engpässe bei Lagerbeständen.

Effektive Auftragserfüllung

Detaillierte Lagerbestandsübersichten ermöglichen effektive Auftragserfüllung. Warentransaktionen und -bewegungen werden gleichzeitig verfolgt, wodurch Bestandsübersichten stets „up-to-date“ sind.

Übersichtliche Fertigungskapazitäten

Optimierte Produktionspläne durch Berechnung von Kapazitäten und Auslastung von Ressourcen.

Welche Vorteile bringen diese Funktionen mit sich?

- ✓ Minimierung von Risiken durch Risiko-Monitoring für Frachten-, Devisen- und Marktpreisvolatilitäten
- ✓ Branchenfunktionalitäten und Best-Practices durch fundierte Branchenexpertise
- ✓ Zugriff und Bearbeitung von überall: Internet, Extranet, Intranet und mobiler Zugriff
- ✓ Kürzere Bearbeitungs- und Durchlaufzeiten im Geschäftsablauf durch effizienten Workflow
- ✓ Optimiertes Kundenmanagement durch CRM
- ✓ Vermeidung von hohen Hardware-Investitionskosten durch Hostingoption
- ✓ Niedrige Einstiegs- und Unterhaltskosten, dynamischer Lastausgleich durch Cloudoption
- ✓ Hohe Endbenutzerproduktivität durch Office 365 Integration
- ✓ Einfache Releasepflege durch Microsoft
- ✓ Dynamics 365 Business Central als Basissoftware



Kontakt – vor Ort & Online

Sie haben Fragen zu dem passenden Produkt, benötigen weitere Informationen zu unseren Leistungen oder möchten einen Termin für eine Live-Präsentation vereinbaren?

Ihr Allgeier-Team berät Sie gerne persönlich – wir freuen uns auf Sie!

Allgeier Inovar GmbH | Hans-Bredow-Straße 60 | 28307 Bremen
+49 421 43841 0 | www.allgeier-inovar.de | info@allgeier-inovar.de

ALLGEIER
inovar

Besuchen Sie uns online:

allgeier-inovar.de/itrade

Kontakt per E-Mail:

sales@allgeier-inovar.de